

Inhalt



Sie sind jung und wollen die Welt verändern: Internetgrößen wie Facebook oder Twitter finanzieren ihre Wachstumspläne zunehmend über einen Börsengang. Mit weniger Rummel, dafür nicht minder erfolgreich finden aber auch zunehmend wieder Unternehmen aus dem Life Sciences-Bereich den Weg aufs Parkett. Kehren die Tech-IPOs im großen Stile zurück – und das eventuell sogar in Deutschland?



Dieser Exit sorgt für Schlagzeilen, sogar in der New York Times: Das noch nicht einmal ein Jahr alte Start-up Harry's aus den USA schluckt ein über 90 Jahre altes Traditionsunternehmen aus Thüringen: den Rasierklingenhersteller Feintechnik. Die Verkäufer freut's: Für Alpine Equity und Invision ist der Deal ein schöner Exit. Eine kuriose Erfolgsgeschichte.



Life Sciences bleiben für Investoren ein interessantes Segment, in der Branche herrscht vorsichtiger Optimismus. Erfolgsmeldungen aus den USA machen zuweilen jedoch neidisch. Denn während das Geschäft jenseits des Atlantiks boomt und immer mehr Portfolio-unternehmen an die Börse gehen, fließt hierzulande immer noch zu wenig Kapital in junge innovative Unternehmen.

3 Editorial
Digitale Revolution im Gesundheitssektor

6 Facts & Figures

12 Start-up-News

Titelthema

→ 14 **Warum Technologiefirmen (und ihre Investoren) wieder auf die Börse hoffen**
Rückkehr der Tech-IPOs?

Berlin Corner

20 Interview mit David Rhotert, Companisto
„Crowdfunding wird als vollwertige Alternative wahrgenommen“

Märkte & Zahlen

22 Executive Talk mit Dr. Hellmut Kirchner, 5 K Investment GmbH
„Qiagen hat den ganzen Fonds finanziert“

24 Gründerinnen in Deutschland
Auf der Überholspur

26 BGH zur Veräußerung von GmbH-Anteilen
Ausflug in die Schweiz lohnt nicht
Andreas Hecker, Luther Rechtsanwalts-gesellschaft

28 Politik will Deutschlands digitale Wirtschaft fördern
Ein unterschätzter Leistungsträger

30 3. German.Venture.Day in Duisburg
Investoren starten in den VC-Markt 3.0

Early Stage & Expansion

31 VC Kolumne von Dr. Peter Güllmann, NRW.Bank
Start-ups brauchen CFOs!

→ 32 **Harry's übernimmt Feintechnik und beschert PE-Investoren den Exit**
Das Start-up, das auszog, eine Traditionsfirma zu kaufen

- 34 Life Sciences: Immer noch zu wenig Kapital für lebensnotwendige Investitionen
Eine Branche übt sich in Zuversicht
- 38 Trend zum virtuellen Dienstleister
Lean & Mean: Virtuelle Biotechs als Investors' Darling?
Dr. Martin Pfister, High-Tech Gründerfonds
- 40 Rechtliche Rahmenbedingungen für Gesundheits-Apps
Kleine App, große Rechtsfragen
Jana Grieb, Dr. Stephan Rau, McDermott Will & Emery
Rechtsanwälte Steuerberater
- 42 Interview mit Ramin Amirsehhi, Amirsehhi Property Law
„Patentanmeldungen sollten verschiedene Tragweiten der Ansprüche abdecken“
- 44 Medizinische Verwendungsansprüche und deren Schutzbereich
20 Jahre oder länger
Dr. Andrea Schüssler, Huber & Schüssler
- 46 Quellcode-Prüfung bringt Sicherheit für Kapitalgeber und Start-ups
Geistiges Eigentum in der Due Diligence
Thorsten Zenker, TZ Consulting
- 48 Case Study | FlixBus GmbH: Mit Fernbussen auf der Überholspur
Gesetzesänderung eröffnet Milliardenmarkt

Mittelstand/Buyouts

- 50 Interview mit Lars Keller, Kerkhoff Cost Engineering
„Die Beschaffungsoptimierung im Bereich Medizintechnik ist hochsensibel“

- 52 M&A-Kolumne von Dr. Axel Gollnick, Angermann M&A International
Wann, wenn nicht jetzt?
- 54 SuperReturn 2014
Vom Paradies und Börsenplänen

Investing

- 56 Interview mit Andreas Mankel, 7x7management
„Wir wollen christliche Werte multiplizieren“
- 58 Rechtsrahmen für die Schwarmfinanzierung
Braucht Deutschland ein Crowdfunding-Gesetz?
Dr. Lars Hornuf, Ludwig-Maximilians-Universität München
- 59 Investing-News
- 60 Interview mit Shawn Atkinson, David Ramm und Tolga Ismen, Edwards Wildman
„Private Equity hätte einen WhatsApp-Deal nie stemmen können“

Datenbank

- 62 Dealmonitor
- 64 Events
- 65 Vorschau | Tweet des Monats | Impressum
- 66 People



INVESTIEREN SIE MIT UNS IN DEN WACHSTUMSMARKT GESUNDHEIT.

Die SANEMUS AG schafft Mehrwert für Investoren und Unternehmen.

UNSER PROFIL

Investoren bieten wir die Chance, direkt am nachhaltigen Wachstum des Gesundheitsmarktes zu partizipieren.

Unternehmen mit neuen, innovativen Geschäftsmodellen helfen wir bei der Realisierung ihrer Geschäftsideen (seed-/startup phase) und Wachstumspläne (growth phase).

UNSERE ZIELBRANCHEN

Healthcare und Life Science wie bspw. Apotheken, Pharma, Biotechnologie, Medizintechnik, Pflege, Kliniken, Ernährung

UNSERE LEISTUNGEN

Investments
Kapitalbeschaffung
Beratung

Sprechen Sie uns an:

SANEMUS AG
Frauenstraße 12 | 80469 München
info@sanemus.com
www.sanemus.com
+49 (0)89 189 44 89 0



SANEMUS

INVESTING IN HEALTH