

Inhalt

- 3 Editorial
Standort von morgen braucht heute Gründer
-

Standort im Überblick

- 6 Deutschland im Überblick
Ein Opfer der eigenen Stärke?
- 11 Deutschland in Zahlen
- 12 Deutschland durch die Exist-Brille
Regional unterschiedliche Antragszahlen – Zahl der Bewilligungen konstant
- 14 Start-up-Agenda: Die Bundeswehr als Vorbild
Bundesverband fordert bessere Rahmenbedingungen
- 16 Die deutsche Venture Capital-Szene
Wachstum und regionale Konzentration
Dr. Regina Hodits, Wellington Partners
- 18 Sentiment zum Standort Deutschland
Einschätzungen von Branchenverbandsvertretern
-

Norden

- 20 Überblick über Bremen, Hamburg, Mecklenburg-Vorpommern, Niedersachsen und Schleswig-Holstein
Der Norden punktet mit Tradition und Technik
- 22 Der Norden in Zahlen
- 24 Corporate Venturing in Hamburg
Konzerne fördern dynamisches Start-up-Ökosystem
- 26 Hamburgs Gründer – Eine Momentaufnahme
Are we there yet? Wann sind wir da?
Claas Nieraad, New Commercial Room
- 28 **Case Study | PipesBox GmbH:**
Rostocker Start-up im Smart Home-Sektor
Das traute Heim wird smart
-

Osten

- 32 Überblick über Berlin, Brandenburg, Sachsen, Sachsen-Anhalt und Thüringen
Viel öffentliches, aber wenig privates Kapital für Start-ups im Osten

- 34 Der Osten in Zahlen
- 35 **Kommentar zur Entwicklung in Berlin**
Berlin als Start-up-Metropole – It's The People, Stupid
Dr. Matthias Birkholz, lindenpartners
- 36 Fokus: Berlin
Spezialisierung ist angesagt
- 38 „Gründen in Thüringen?“ – WHAT!?
Übersehener Standort mit großem Potenzial
Sven Müller, Rapid Venture Accounting
- 40 **Case Study | Lemoncat GmbH:**
Internet-Marktplatz für Catering-Services
Wenn das Catering online gebucht wird
-

Süden

- 44 Überblick über Baden-Württemberg und Bayern
Fördern und fordern
- 46 Der Süden in Zahlen
- 48 **Kommentar | Das Konzept Gründerzentrum**
Nicht einfach nur ein Ort
Dr. Franz Glatz, brigk
- 50 Interview mit Dr. Nicole Hoffmeister-Kraut, Ministerium für Wirtschaft, Arbeit und Wohnungsbau Baden-Württemberg, und Dr. Axel Nawrath, L-Bank
„Es ist leicht, eine andere Risikokultur einzufordern. Besser ist, diese aktiv mitzugestalten.“
- 52 Interview mit Dr. Ulli Spankowski, Stuttgart Financial
„Wir möchten für die Start-ups eine Plattform von der Gründung bis zum Exit bieten“
- 54 **Case Study | iThera Medical GmbH:**
Von München in die Welt
Schmerz- und strahlungsfreie Einblicke in den menschlichen Körper
-

Westen

- 58 Überblick über Hessen, Nordrhein-Westfalen, Rheinland-Pfalz und das Saarland
Breiter Branchenmix als Alternativentwurf
- 60 Der Westen in Zahlen

- 61 Interview mit Dr. Peter Güllmann, NRW.Bank
„Nur wer neue Wege beschreitet, kann bisher nicht Dagewesenes erreichen“
- 62 Neue Plattformen für Young Professionals
Netzwerken für die Next Generation
Natascha Grosser, SKW Schwarz
- 64 **Case Study | Temicon GmbH:**
Nanotech-Unternehmen aus Dortmund
Nanostrukturierte Oberflächen für Displays, Lichtelemente oder Life Sciences
- 65 **Case Study | Next Kraftwerke GmbH:**
Kraftwerksbetreiber ohne eigenes Kraftwerk
Direktvermarkter von Strom aus erneuerbaren Energien

Österreich

- 68 Überblick Österreich
Vitale Start-up-Szene von Wien bis Innsbruck
- 70 Interview mit Ralf Kunzmann, aws Gründerfonds
„Die Impulse der vergangenen Jahre zeigen offenbar erste Wirkung“
- 72 Interview mit Patrizia Zoller-Frischauf, Land Tirol
„Vielversprechende Ideen dürfen nicht an der Finanzierungsfrage scheitern“
- 74 **Kommentar zum MiFiGG 2017**
Eine neue Chance für den Standort
Dr. Matthias Hallweger, HMW Gruppe
- 76 Interview mit Henrietta Egerth und Dr. Klaus Pseiner, Österreichische Forschungsförderungsgesellschaft
„Bei den Forschungsausgaben liegt Österreich auf Platz zwei“
- 78 **Case Study | System Industrie Electronic GmbH:**
Embedded-Computing- und HMI-Lösungen
Die digitale Zukunft gestalten
- 79 **Case Study | Wikifolio:**
Der schnelle Weg zum Aktienkauf
Zu jeder Zeit alles im Blick
- 80 Partner der Ausgabe im Portrait

Folgen Sie uns auch auf
Facebook (facebook.com/
VentureCapitalMagazin) und
Twitter (twitter.com/vc_magazin)!



LUTZ | ABEL

Ihre Rechtsanwälte für Venture Capital und M&A.