



Ob Asien, Europa oder USA, ob börsennotierte Konzerne oder gehobener Mittelstand: Weltweit investiert Private Equity immer mehr Kapital in den Zukauf einzelner Zielunternehmen. Auch in Deutschland finden Finanzinvestoren häufiger Ziele für Mega-Deals, von denen sie sich ansehnliche Wertsteigerungen für das viele ihnen anvertraute Kapital versprechen.

Bereich Turnaround/Sani		Investor
Servicesparte	Gütenbach	Capvis E
mbH	Zeven	DPE Deu
	Rosenheim	Managem
is Krankenhaus	Eitorf	SHS Gesel
n (ehem. mbH)	Gaildorf	Beteiligungs
	Adelsheim	Auctus Capit
mbH	Bückeburg	Main Kapital G
München	Kunststoffe / Beschichtungen	Lafayette Mittelsta
Eberswalde	Materialprüfung	Manager SARL
mainz Würselen	Fahrzeug-/Maschinenbau	Blue Cap AG
oH Leipzig	Nahrungsmittel/Bäckerei/Großhändler	Virthos Partners AG
H Kleinwallstadt	E-Commerce/Online-Reisen	Quantum Capital Partn
Weilheim	Konsumgüter/Mode/Bekleidung	Signal Capital Partners L
Fürth	Bauwesen/Schleifmaschinen	Rockaway Capital SE
fullendorf	Marketing	Tempus Capital GmbH

Wenn ein Unternehmen in eine strategische, ertrags- und/oder liquiditätsbedingte Krise gerät, sind oft externe Spezialisten gefragt. Beteiligungsgesellschaften, die sich auf Turnarounds fokussiert haben, können neben Kapital auch Erfahrung und ihr Netzwerk einbringen. Angesichts der stabilen Konjunktur sind die entsprechenden Opportunitäten im deutschsprachigen Raum allerdings weniger geworden.

3 Editorial In neuen Dimensionen

6 Facts & Figures

Titelthema

→ 16 Mega-Buyouts in Deutschland und weltweit Drang zur Größe

Themenschwerpunkt

22 Investoren und Management kaufen gemeinsam Der MBO-Markt setzt auf die Gründer

24 Interview mit Thies Sander, Project A Services „Aus der Investmentlogik machen Beteiligungen an Mittelständlern Sinn“

→ 26 Special Situations rar gesät Gute Konjunktur hält Turnaround-Transaktionen auf niedrigem Niveau

28 Interview mit Jens Alsleben, H.I.G. Europe „Wir schauen mit großem Interesse nach Großbritannien“

30 Kaufverträge bei Private Equity-Transaktionen Mehr Standard, weniger Umfang Philipp von Braunschweig, P+P Pöllath + Partners

32 Kommentar zum Private Debt-Markt Risiken von First out/Second out-Strukturen bei Mittelstandskreditfonds Eric Gallerne, Idivest Partners

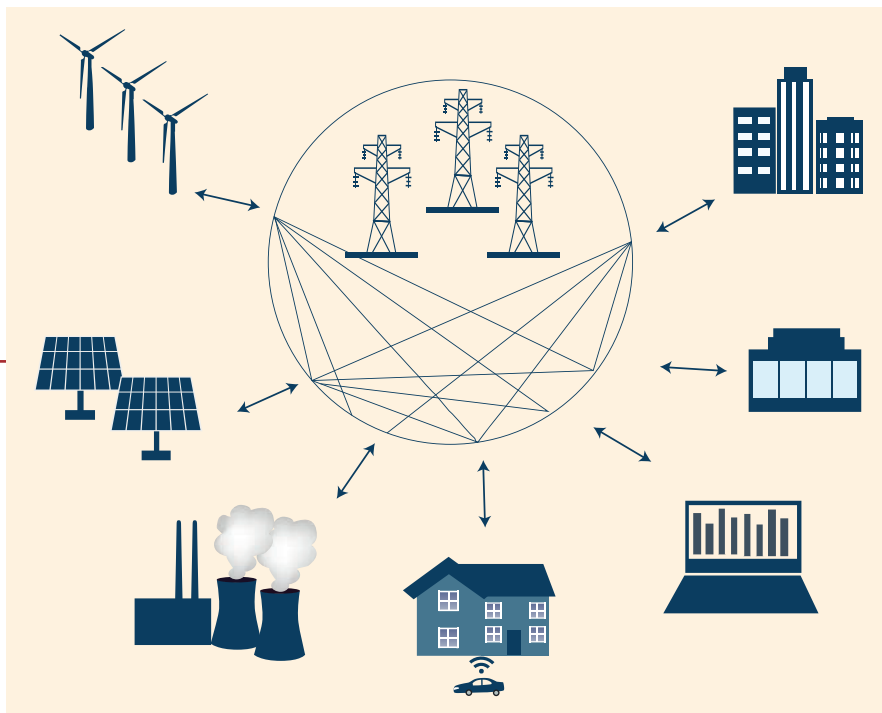
Branchenfokus

- ➔ 34 **Energie & Umwelt: ein breites Spektrum**
Nach Sonne, Wind und Wasser drängen neue Teilsegmente auf den Markt
- 36 **Investor im Portrait:** Teil 140: Statkraft Ventures
Corporate-backed, aber unabhängig
- 38 **Tech Talk** mit Georg Huber, Huber SE
„Abwasserreinigung ist ein Feld für eher entwickelte Märkte“
- 42 **Case Study** | Node.energy GmbH:
Software as a Service-Lösung für dezentrale Stromanlagen
Cleantech-Start-up digitalisiert Energiekonzepte

Datenbank

- 44 Dealmonitor
- 48 Events
- 49 Vorschau | Tweet des Monats | Impressum
- 50 People

Folgen Sie uns auch auf
Facebook (facebook.com/VentureCapitalMagazin) und
Twitter (twitter.com/vc_magazin)!



Längst ergänzen Smart Grid, Neue Materialien oder E-Mobility die klassischen Felder aus „Energie & Umwelt“. Die stärkste Dynamik ist derzeit im Mobilitätssektor zu beobachten. Investoren bieten sich neue Chancen auf lukrative Investments.

LUTZ | ABEL

Ihre Rechtsanwälte für Venture Capital und M&A.