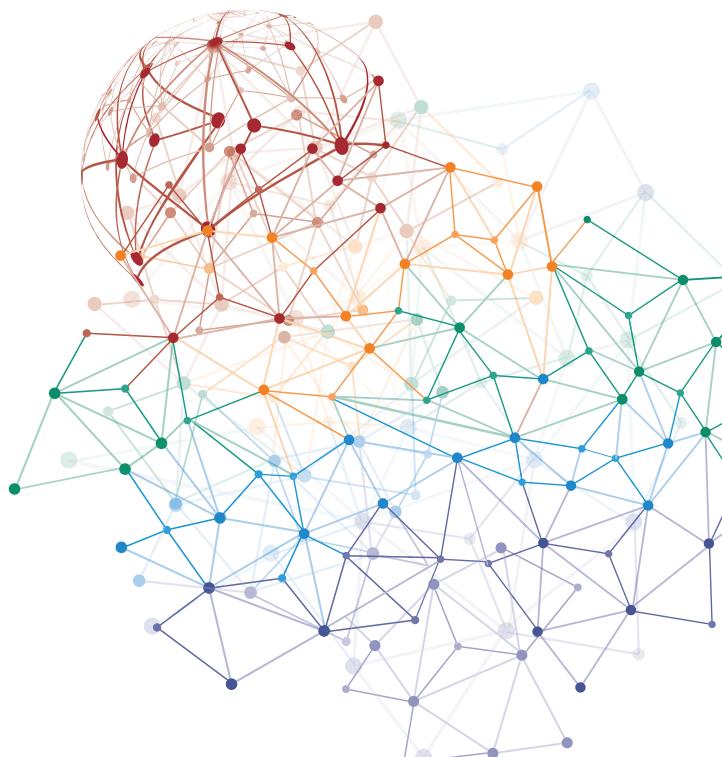
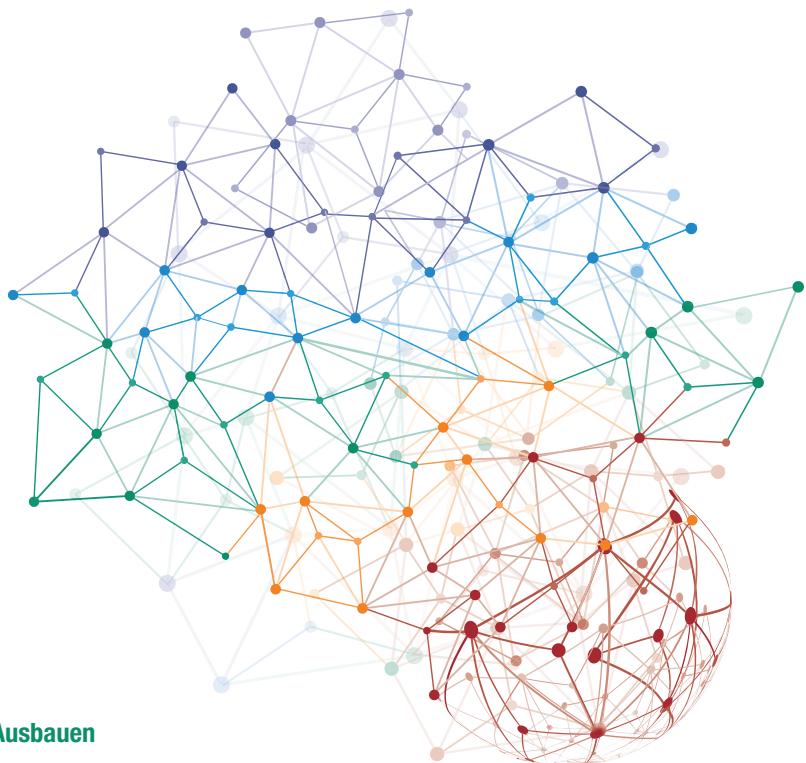


Inhalt

- 3 Editorial
Was man lernen muss
-
- Einführung**
- 8 Start-ups in Deutschland
Noch lang nicht ausgetretene Pfade
- 12 Übersicht
Innovationsstandort Deutschland:
Die Wirtschaft handelt, die Politik händelt
Florian Nöll, Bundesverband Deutsche Startups
- 14 Gründen mit sozialem Anspruch: Social Entrepreneurship
Unternehmer sein und dabei Gutes tun
- 18 Interview mit Luca Strehle, Levestor
„Gerade aus den Fehlern lernt man besonders viel“
-
- Aufbauen**
- 20 Das Dilemma mit der guten Konjunktur
Gründungszahlen im Tief, Innovationen und
Digitalisierung legen zu
- 24 Sentiment
Die Gründungsphase
- 28 Business Angels in Deutschland
Heterogen und schwer zu greifen
Dr. Ute Günther, Matthias Wischnewsky, Business Angels
Netzwerk Deutschland
- 30 Übersicht
Die wichtigsten Businessplan-Wettbewerbe
- 34 Unternehmensgründung
GmbH-Gründung bald online?
Dr. Matthias Gündel, Christina Gündel, GK-law.de
- 36 Interview mit Andreas Zeitler, Vuframe
„Kommunikation ist die wichtigste Fähigkeit überhaupt“
- 38 Family and Friends
Wie lassen sich frühe Kapitalgeber strategisch klug
am Unternehmen beteiligen?
Christian Tönies, Dr. Georg Seitz, P+P Pöllath + Partners
- 40 Start-ups sind Innovationstreiber der Energiewende
Das neue Energieforschungsprogramm des Bundes
setzt künftig stärker auf Start-ups
Thomas Bareiß, Bundesministerium für Wirtschaft und
Energie
- 42 Interview mit Ulrich Seitz, BayWa r.e. Energy Ventures
„Wir Deutschen haben eine mitführende Rolle“
- 44 Case Study | Entrafin GmbH:
Einkaufsfinanzierungen für den Mittelstand
Ein Stück vom großen Kuchen
-
- Sonderseiten – 6. Investmentforum**
- 46 Rückblick auf das 6. Investmentforum
Neue Ideen für die Wirtschaft von morgen
- 49 Impressionen des 6. Investmentforums
- 50 Pitch- und Expoteilnehmer im Überblick
Durch Exist geförderte Start-ups auf dem 6.
Investmentforum
- 51 Exist im Überblick
- 52 Exist-Start-up im Profil | Ineratec GmbH:
Bekanntes Konzept neu gedacht
Aus Gas mach Energieträger
- 52 Exist-Start-up im Profil | TolerogenixX GmbH:
Unerwünschte Abwehrreaktionen abschalten
Sich Fremdes zu eigen machen
- 53 Exist-Start-up im Profil | CytoSwitch i.Gr.:
Blaues Licht für bessere Ergebnisse
Chemotherapie zum An- und Ausschalten
- 53 Exist-Start-up im Profil | FDX Fluid Dynamix GmbH:
Düsen mit breitem Einsatzfeld
Starre erzeugt Dynamik

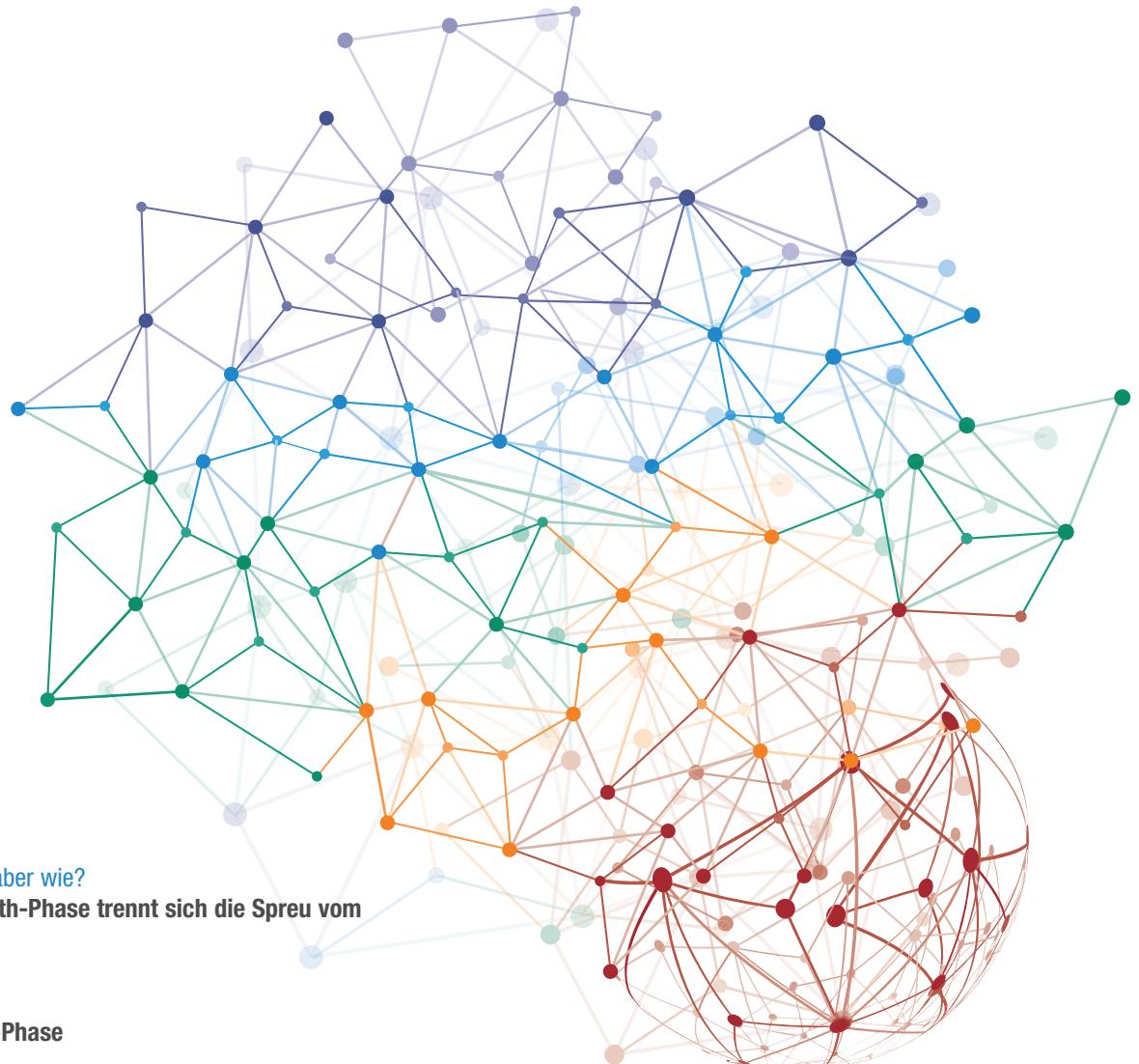




Ausbauen

- 54 **Aus Ideen Wirklichkeit machen**
Produkt, Team und Kapital sind wichtig,
das richtige Timing ist entscheidend
- 58 **Sentiment**
Die erste Wachstumsphase
- 62 **Bootstrapping**
Bei der Gründung ohne fremdes Kapital hängt der Erfolg
von der Geschäftsidee ab
Sabrina Spielberger, digidip
- 64 **Finanzierungskanäle**
Der Mix macht's: Finanzierungsformen und -partner müssen sich gut
ergänzen
- 66 **Interview mit Ralf Kunzmann, aws Gründerfonds**
„Mit Netzwerk und Branchen-Expertise Marktzugänge öffnen“
- 68 **Finanzierungsformen**
ICO – eine alternative Finanzierung für Gründer?
Dr. Oliver Zander, Weitnauer Rechtsanwälte
- 70 **Der Überblick**
Förderprodukte der KfW für Gründer und Unternehmer
- 72 **(Beteiligungs-)Verträge auf Englisch**
Ab wann macht es Sinn und worauf sollte man achten?
Dr. Bernhard Noreisch, Jan-Phillip Kunz, Lutz Abel
- 74 **Das richtige Verhandlungsteam**
Teamrollen kennen und verstehen
Thorsten Hofmann, Advice Partners
- 76 **Case Study | Biomes NGS GmbH: Darmflora-Selbsttest aus Wildau**
Anonym und vertraulich
- 77 **Case Study | Grover Group GmbH: Elektronik flexibel mieten**
Tech-Produkte individuell angepasst konsumieren und bezahlen

Inhalt



Wachsen

- 78 Wachsen – aber wie?
In der Growth-Phase trennt sich die Spreu vom Weizen
- 82 Sentiment
Die Growth-Phase
- 86 Holdingstrukturen für Gründer
Einsatzmöglichkeiten, Besonderheiten und Fallstricke
Dr. Benjamin Monheim, Sarah Julia Nießen,
Osborne Clarke
- 88 Wachstumsfinanzierung von Jungunternehmen
Der Börsengang:
manchmal früher eine Option als gedacht
Sebastian Grabert, Euronext
- 90 Überlegungen zu Übertragungsarten
und Timing unter steuerlichen Gesichtspunkten
US-Flip als Möglichkeit der Unternehmensfinanzierung
Alexander Spieß, Delta Revision
- 92 Auf dem Weg zum besten Deal
Wettbewerb sorgt für höhere Bewertungen
und bessere Terms
Julian Riedlbauer, GP Bullhound
- 94 Case Study | Fazua GmbH:
Gründer setzen auf Pedelecs, Investoren ziehen mit
Mit 25 km/h ins Unternehmertum

96 Elevator-Pitch

Gründer-Guide

- 97 Wer Euch wann wo hilft

Service

- 119 Start-up 2019
Partner der Ausgabe im Portrait

- 122 Inserentenverzeichnis
Impressum

Folgt uns auch auf
Facebook ([facebook.com/
VentureCapitalMagazin](https://facebook.com/VentureCapitalMagazin)) und
Twitter (twitter.com/vc_magazin)!

