

• 20  
Jahre  
2000-2020

VentureCapital

Magazin



(E-)MAGAZIN – ONLINE – EVENT – NETZWERK



# VentureCapital Magazin

Mediadaten 2021

<b>Magazinprofil</b> (Charakteristik/Wissenswertes/Kurzprofil)	<b>3</b>
<b>VentureCapital Magazin auf einen Blick</b> (Grafik/Leseranalyse)	<b>4/5</b>
<b>Redaktionelle Schwerpunkte und Ausgaben</b>	<b>6</b>
<b>Termine   Themenplan</b>	<b>7</b>
<b>Anzeigenpreise</b>	<b>8</b>
<b>Technische Daten   Werbeformate</b>	<b>9</b>
<b>VC-Magazin.de</b>	<b>10</b>
<b>Private Equity Flash</b>	<b>11</b>
<b>Ansprechpartner   Cross Links</b>	<b>12</b>



Verbreitete Auflage  
3.291 Exemplare  
(davon 1.195 verkauft)  
2020 | Q2 IVW



## Magazinprofil

Seit Mai 2000 informiert das **VentureCapital Magazin** Investoren, innovative Unternehmer und Intermediäre über Trends, Transaktionen und Hintergründe rund um privates Beteiligungskapital, Entrepreneurship und Technologien. Zusammen mit den Online-Produkten VC-Magazin.de sowie dem zweiwöchentlichen Private Equity Flash bildet das **VentureCapital Magazin** das führende Private Equity-Portal im deutschsprachigen Raum.

Unser Anspruch ist es, den besten verfügbaren Überblick über Marktentwicklungen, Wettbewerb und Trends in der Branche zu geben. Das **VentureCapital Magazin** versteht sich als Plattform und Mittler für/zwischen Investoren und Beratern, Vertretern der Private Equity-Branche sowie Unternehmen und Unternehmern: vom Gründer bis zum etablierten Mittelständler. Mit einem breiten Inhaltsspektrum rund um Venture Capital-/Buyout-Investments, Technologietrends sowie Tax & Legal stehen Magazin und Online-Produkte für eine Eigenkapital- und Gründerkultur im deutschsprachigen Raum. Wir informieren professionelle Investoren mit den neuesten Studienergebnissen und Technologietrends und innovative Unternehmer mit zielgerichtetem Know-how rund um Unternehmensfinanzierung, -wachstum und Technologie. Vision ist es, medienübergreifend die führende Plattform der Beteiligungsindustrie in der DACH-Region zu sein.

**Verbreitung/Zielgruppen:** in Einzel- und Sammelabonnements an:

- Private Equity-Investoren, Corporates & Institutionelle
- Venture Capitalists, Business Angels & Family Offices
- innovative Unternehmer (u.a. Portfoliounternehmen namhafter Fonds) & Gründer (u.a. Teilnehmer renommierter Businessplan- und Gründerwettbewerbe)
- Innovations- & Technologiezentren sowie Forschungseinrichtungen & Hochschulbibliotheken
- Anwälte, M&A-Berater sowie Vertreter aus Wissenschaft und Politik

Darüber hinaus erfolgt eine gezielte Verbreitung über einschlägige Branchenveranstaltungen, Fachtagungen, Kongresse und Events!

**Alle Ausgaben des VentureCapital Magazins sind auch als E-Magazin erhältlich.** Die E-Magazine werden zusätzlich über die Website VC-Magazin.de kostenfrei zur Verfügung gestellt.

**Erscheinungsweise:** 8 Ausgaben (inkl. 2 Sonderausgaben), zzgl. Online-Special „Private Equity in NRW“ (zur Private Equity-Konferenz NRW)

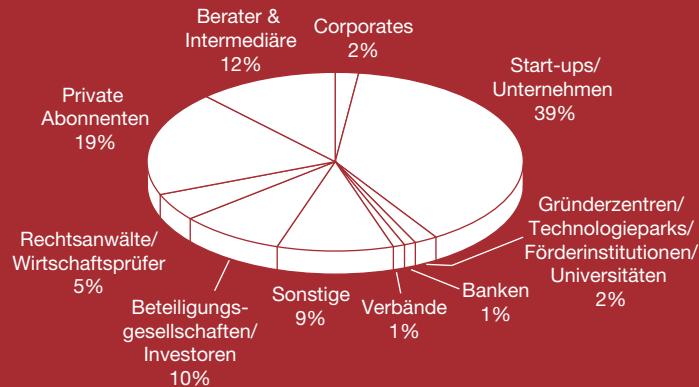
**Bezugspreis:** 148,00 EUR (Jahresabo Print und Digital, inkl. MwSt.)  
**Einzelausgabe:** 18,50 EUR (inkl. MwSt.)



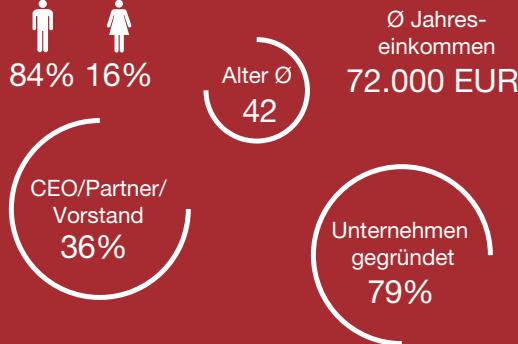
## Reichweite



## Zielgruppen



## Leserprofil



## Online/Social Media

VC-Magazin.de  
29.000/17.000  
Page Impressions/Unique Users

Private Equity Flash  
2.150  
Abonnenten

Facebook  
3.332  
Fans

Twitter  
7.900  
Follower

(Stand November 2020)

Quelle Leserprofil, Zielgruppen: Leserbefragung im Februar 2014; Durchführung und Auswertung gemeinsam mit der Macromedia Hochschule für Kommunikation und Medien

## Monatsausgaben

Jede der acht Ausgaben bietet einen Überblick über das aktuelle Geschehen in der Beteiligungs- und Gründungsszene. Sämtliche Transaktionen, Personalia und Fonds-News werden anschaulich aufbereitet, die bedeutendsten davon in Fallstudien, Hintergrundberichten oder Interviews mit den handelnden Personen vertieft. Das **VentureCapital Magazin** deckt die komplette Bandbreite des Beteiligungsmarktes ab – von der Gründungsvorphase über die ersten Finanzierungsrunden bis hin zum Engagement in den etablierten Mittelständler, den Exit und das Fundraising. Studien zum Beteiligungsmarkt sowie Expertenbeiträge für Gründer, Unternehmer und Fondsmanager u.a. zu rechtlichen und steuerlichen Themen, runden die Ausgaben ab. Neben der Berichterstattung zum aktuellen Geschehen werden in jeder Ausgabe thematische Schwerpunkte sowie ein ausgewählter Branchenfokus in den Mittelpunkt der Berichterstattung gerückt (siehe Schwerpunkte der Ausgaben auf Seite 7).

Hierbei erscheinen jährlich zwei Ausgaben als große **Sonderausgaben** mit einer erhöhten Druckauflage und einer forcierten Onlineverbreitung über Netzwerke und Partner des Verlags wie z.B. Businessplanwettbewerbe, Gründernetzwerke, Verbände oder Hochschulen: Die erste Sonderausgabe des Jahres „**Standorte, Regionen & Technologien**“ beantwortet Fragen nach dem optimalen Firmensitz und stellt Technologie- und Gründerregionen im deutschsprachigen Raum vor. Im Fokus der redaktionellen Berichterstattung befinden sich u.a. Gründerinfrastruktur, Technologieaffinität, Innovationsfähigkeit und Hochschulnähe ausgewählter Hotspots und Regionen.

Bereits zum 17. Mal erscheint im Herbst 2021 die große Sonderausgabe „**Start-up 2022 – DER Wegweiser für Gründer**“. Als umfassendstes Nachschlagewerk rund um die Themen Unternehmensgründung, Wachstum und Finanzierung bietet die Ausgabe neben fundiertem Know-how und starken Stimmen aus der Praxis auch den „Gründer-Guide“ mit dem „Who is Who“

der deutschen Start-up-Szene. Die Ausgabe erreicht durch Kooperationen mit ausgewählten Multiplikatoren eine Verbreitung (Print & Online) von mehr als 45.000 Exemplaren.

## Sonderbeilagen/Specials

16- bis 40-seitige Specials und/oder Sonderbeilagen des **VentureCapital Magazins** erscheinen zu ausgewählten Branchenevents (z.B. Private Equity-Konferenz Nordrhein-Westfalen) sowie aktuellen Trends (European Hotspots - Tel Aviv, Stockholm, Tallin & Co., Gründen und Wachsen in Bayern).



**Ausgaben, Schwerpunktthemen und Specials 2021**

<b>Ausgabe</b>	<b>ET</b>	<b>AS</b>	<b>DU</b>	<b>erscheint u.a. zu</b>	<b>Schwerpunkt</b>	<b>Technologie im Fokus</b>
1/2021	12.02.21	01.02.21	04.02.21	High Tech Partnering Days	Assetklasse VC & PE, Fundraising & ESG, Fonds Due Diligence <i>Special Section:</i> Impact Investing & Social Venture Capital-Fonds	Ed-Tech & digitales Lernen
2/2021	12.03.21	01.03.21	04.03.21	Bio-Europe Spring	Investing in Life Sciences (in Kooperation mit Plattform Life Sciences)	Biotech / Medtech / E-Health
3/2021	16.04.21	05.04.21	08.04.21	Alternative Investment Conference (BAI)	Expansionsfinanzierung, Buy & Build, Venture Debt, Die nächsten Einhörner <i>Special Section:</i> Start-up-Finanzierung in der Schweiz und in Österreich	KI & Blockchain
E-Special	13.05.21	07.05.21	10.05.21	PE-Konferenz NRW	Private Equity in NRW (Online-Special zu PE-Konferenz NRW)	nachhaltige Technologien
4/2021	08.06.21	28.05.21	31.05.21	Family Day (HTGF) / MUPET (Pöllath)	Sonderausgabe „Standorte, Regionen & Technologien“ (8. Jg.) <i>Special Section (englisch)</i> European Hotspots - Tel Aviv, Stockholm, Tallin & Co.	Technologietrends
5/2021	16.07.21	05.07.21	08.07.21	einjährige Verfügbarkeit	Corporates & Start-ups – Best Practices aus Mittelstand, Konzern & Hochschule (4. Jg.)	Technologietrends
6/2021	17.09.21	06.09.21	09.09.21	Super Return / Bits & Pretzels	Exit-Management, Trade Sale, IPO, Secondary, Due Diligence & Datenraum <i>Special Section</i> Gründen & Wachsen in Bayern	Fintech & Insurtech
7/2021	29.10.21	15.10.21	18.10.21	einjährige Verfügbarkeit	Sonderausgabe „Start-up – der Wegweiser für Gründer“ (17. Jg.) <i>Special Section:</i> Investoren in Start-ups & Start-up-Consultants	Technologietrends
8/2021	10.12.21	30.11.21	02.12.21	Neujahrsempfänge & Kick-offs	Ausblick 2022 – Investment-Trends, Steuern, Recht & Regulierung	Umwelt & Agrar

Themenänderungen aus Aktualitätsgründen vorbehalten. Specials zu weiteren Themen sind möglich.

**ET** = Erscheinungstermin, **AS** = Anzeigenschluss, **DU** = Druckunterlagenschluss

Anzeigen-formate	Anschnitt (B x H) in mm 3 mm Beschnitt	Satzspiegel (B x H) in mm	Preise s/w oder Euroska
2/1 Seite	420 x 297	Auf Anfrage	5.200,- EUR
1/1 Seite	210 x 297	178 x 248	2.900,- EUR
2/3 Seite hoch	140 x 297	109 x 248	2.500,- EUR
2/3 Seite quer	210 x 198	164 x 164	2.500,- EUR
1/2 Seite hoch	105 x 297	85 x 248	1.900,- EUR
1/2 Seite quer	210 x 148	178 x 125	1.900,- EUR
1/3 Seite hoch	70 x 297	53 x 248	1.600,- EUR
1/3 Seite quer	210 x 99	178 x 76	1.600,- EUR
U2	210 x 297	Auf Anfrage	3.500,- EUR
U3	210 x 297	Auf Anfrage	3.350,- EUR
U4	210 x 297	Auf Anfrage	3.800,- EUR
Inselanzeige	-	87 x variabel Mindestformat 87 x 50 mm	8,- EUR/mm
<b>Cover-Booklet</b> (Format max. 90 x 128 mm) Layout und/oder Druck des Booklets			4.900,- EUR auf Anfrage
<b>Weitere Formate</b> und Sonderwerbeformen (z.B. Sonderbeilagen, Tip-on-Cards, Beihefter, Beikleber)			auf Anfrage
<b>Beilagen</b> (Mindestauflage 3.000 Exemplare) – je Tausend (bis 25 Gramm) zsgl. Postgebühren (weitere Gewichte möglich)			550,- EUR auf Anfrage
<b>NEU Advertorial:</b> 1/1 Seite (ca. 3.300 Zeichen + Abbildung) 2/1 Seite (ca. 7.300 Zeichen + Abbildung)			2.900,- EUR 4.350,- EUR
<b>Sonderdrucke (4-seitig)</b> von einzelnen redaktionellen Beiträgen: 1.000 Exemplare – 1.000 EUR, 2.000 Exemplare – 1.250 EUR, je weitere 1.000 Exemplare à 200 EUR			ab 1.000 EUR

## Malstaffel

- ab 2 Anzeigen 3%
- ab 4 Anzeigen 5%
- ab 6 Anzeigen 8%
- ab 8 Anzeigen 10%

## Mengenstaffel

- ab 2 Seiten 5%
- ab 4 Seiten 10%
- ab 6 Seiten 13%
- ab 8 Seiten 15%

## Anmerkungen

Während die Malstaffel unabhängig vom Format der gebuchten Anzeigen zum Einsatz kommen kann, bezieht sich die Mengenstaffel auf den kumulierten Buchungsumfang (Maßgröße: 1/1 Seite).

**Grundsätzlich findet immer die für den Kunden günstigere Staffel Anwendung.**

Agentur-Vergütung: 15%

Alle Preise verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen MwSt.

## Veröffentlichungsrechte

Online-Veröffentlichungsrechte – zeitlich und räumlich unbegrenzt – inklusive Artikelbereitstellung als PDF, auf Wunsch mit Titelseite (als „digitaler Sonderdruck“): 250,- EUR. Aufbereitung eines Artikels als E-Magazin mit individuellen multimedialen Inhalten (Links, Fotogalerien, Videos) inkl. aller Online-Veröffentlichungsrechte: je nach Komplexität ab 950,- EUR.

## Technische Daten

**Druck:** Bogenoffset

**Bindeverfahren:** Rückendrahtheftung bei Monatsausgaben und Sonderbeilagen, Klebebindung bei Sonderausgaben

**Druckunterlagen:** WeTransfer oder E-Mail; Lieferung direkt an den Verlag

**E-Mail:** druckdaten@goingpublic.de

**WeTransfer:** goingpublic.wetransfer.com

**Dateiformate:** X3 PDF / X4 PDF, EPS (vektorisiert)

Weitere Formate auf Anfrage.

**Datenbeschaffenheit:** Post Script-Dateien | Zugabe für Beschnitt: 3 mm an allen Seiten | Farbseparierung vor Speicherung

**Raster:** 70er | Farbanzeigen: Euroskala | Sonderfarben oder Farbtöne, die durch den Zusammendruck von Farben der ausschließlich verwendeten Euroskala nicht erreicht werden können, bedürfen besonderer Vereinbarung. Einzelheiten auf Anfrage. Geringe Tonwertabweichungen sind im Toleranzbereich des Offset-Druckverfahrens begründet.

**Ansprechpartner:** Holger Aderhold | Tel.: +49 (0) 89/2000 339-17, Fax: -39 |  
E-Mail: aderhold@goingpublic.de

Robert Berger, Leiter Herstellung | Tel.: +49 (0) 89/2000 339-15, Fax: -39 |  
E-Mail: berger@goingpublic.de

**Auftragsbedingung:** Möglichst Bereitstellung eines farbverbindlichen Proofs an den Verlag parallel zur Datenübermittlung

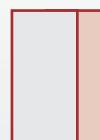
## Werdeformate (Auswahl)



2/1 Seiten, AS



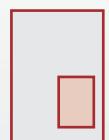
1/1 Seite, AS



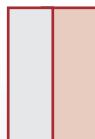
1/3 Seite hoch AS



1/3 Seite quer, AS



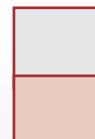
Inselanzeige



1/2 Seite hoch, AS



Cover-Booklet



1/2 Seite quer, AS



Cover-Banderole

Sonderformate  
auf Anfrage!

Die Platzierung von Kleinanzeigen  
und Sonderformaten erfolgt best-  
möglich.

AS = Anschnitt

## VC-Magazin.de

**VC-Magazin.de** ist das korrespondierende Online-Angebot des **VentureCapital Magazins**, der seit 2000 führenden Publikation rund um privates Beteiligungskapital und Entrepreneurship im deutschsprachigen Raum. Das Portal bietet neben tagesaktuellen Meldungen auch exklusive Online-Inhalte sowie eine Übersicht über die wichtigsten Events der Private Equity-Branche – aktuell, leserfreundlich und fundiert. **Sämtliche Ausgaben sind zusätzlich als E-Magazin auf vc-magazin.de für mobiles Lesen verfügbar!**

## Zielgruppe

**VC-Magazin.de** adressiert Start-ups, Technologie- und Wachstumsunternehmen, potenzielle Gründer sowie Finanzinvestoren und Business Angels. Zu den weiteren Zielgruppen gehören u.a. Corporate Finance-Berater und Rechtsanwälte, Netzwerkpartner, Innovations- und Technologiezentren sowie institutionelle Investoren in Private Equity.

## Werbeformen und -preise

Medium <sup>1</sup>	Format <sup>2</sup>	Preis/Woche	Preis/Monat
Wallpaper	728 x 90 + 120–160 x 600	800 EUR	2.400 EUR
Medium Rectangle	300 x 250	475 EUR	1.425 EUR
Leaderboard	728 x 90	400 EUR	1.200 EUR
Skyscraper	120–160 x 600	400 EUR	1.200 EUR
Sponsored Post		1.000 EUR	3.000 EUR
Steckbrief im Who-is Who auf <a href="http://www_vc-magazin.de">www_vc-magazin.de</a>		450 EUR/Jahr	

1) Bannerschaltung erfolgt in Rotation

2) Angabe in Pixel; Weitere Formate sowie Sonderwerbeformen auf Anfrage

## Reichweite (Bezugszeitraum: Oktober 2020–Januar 2021)

Newsletter Private Equity Flash	ca. 2.300 Empfänger
Page Impressions VC-Magazin.de	ø 30.000/Monat
Unique Users	ø 16.000/Monat
E-Magazin-Aufrufe	ø 1.600/Monat

**Wallpaper:** Kombination aus Leaderboard und Skyscraper

**Skyscraper** (120/160 x 600 Pixel)

**Leaderboard** (728 x 90 Pixel)

**Skyscraper** (120/160 x 600 Pixel)

**JAHRESPARTNER**

Jahrespartner auf einen Blick

**AKTUELLES**

All Business Angels Invest Deals Entrepreneur Mehr ▾

Berlin: Start-up-Hotspot Corona zum Trotz

Berlin Heute 20.10.2020

Gründer und Investoren aus der ganzen Welt ziehen an der deutschen Metropole Berlin. Die deutsche Metropole hat mit dem Rücken zur Wand einen wirtschaftlichen und sozialen Aufschwung verhindert und

TVM mit Final Closing des TVM Life Science Innovation II

Redaktion 21.10.2020

Der in Europa und Nordamerika agierende Wagniskapitalgeber TVM Capital Life Science hat

**Private Equity Flash**

Newsletter anfordern

**Medium Rectangle** (300 x 250 Pixel)

## Private Equity Flash – der Wochenrückblick

**Private Equity Flash**, der kostenlose Newsletter von [VC-Magazin.de](#), informiert wöchentlich u.a. über Neuigkeiten aus der Private Equity-Branche, aktuelle Marktentwicklungen, Termine sowie neue Beiträge auf [VC-Magazin.de](#). Damit ergänzt das „Online-Update“ das redaktionelle Angebot des **VentureCapital Magazins**, das neben aktueller Berichterstattung auch langfristige Marktanalysen und Hintergrundberichte bietet.

## Erscheinungsweise 2021

wöchentlich, jeweils donnerstags

## Werdeformen und -preise

Medium	Format	Preis/Ausgabe
Sponsored Post		1.000 EUR
Text-Grafik-Anzeige	max. 80 Wörter	850 EUR
Textanzeige	max. 80 Wörter	750 EUR
Leaderboard	728 x 90 Pixel	600 EUR

Weitere Formate, Sonderwerbeformen und Rabattstafel auf Anfrage!

## Anlieferung Werbemittel

- Für Website: GIF/JPG/HTML5 3 Tage vor Kampagnenstart mit Fallbackimage
- Für Newsletter: Statische GIF bzw. JPG Grafiken  
3 Tage vor Newsletterversand
- Richmedia: 5 Tage vor Kampagnenstart
- Werbemittel müssen **in der gebuchten Größe** angeliefert werden
- Werbemittel müssen **klar benannt** werden,  
z.B. Unternehmen\_website\_Sujet\_Datum
- Vergessen Sie nicht, die **Ziel-URL** für die Landing-Page  
und/oder den **Redirect** anzugeben.

**E-Mail-Adresse Werbemittel** [karte@vc-magazin.de](mailto:karte@vc-magazin.de)

## Private Equity Flash

Der Newsletter von VC-Magazin.de

News | E-Magazin | Kontakt | Facebook | Twitter

Liebe Leserinnen und Leser,



die Legende besagt, dass Aileen Lee, Gründerin von Cowboy Ventures, im Jahr 2013 erstmals den Begriff Unicorn als Synonym für ein nichtbörsennotiertes und mit 1 Mrd. USD bewertetes Start-up verwendet. Damit sollte auf die Seltenheit, die Fabeln und Legenden den Fantasieladen zugeschrieben, eines solchen Phänomens verwiesen werden.

Heute gibt es weltweit mehr als 400 dieser Unicorns (auf dem Umstand, dass gut ein Drittel davon exakt mit 1 Mrd. USD bewertet sind, geht Anand Sanwal im leserwerten [gestrichen CB Insights-Newsletter](#) ein). Alleine in Europa sind es 60 – bzw. waren. Denn gestern wagte das Mainzer Biotechnologie-Unternehmen BioNTech den Sprung an die US-Börse Nasdaq.

Vielleicht wäre es eine Überlegung wert, einem solchen Schritt auch einen entsprechenden Namen (neben Börsengang oder Initial Public Offering) zu verpassen und so einen Populationsprung ähnlich dem der Einhörner anzusteuern.

Viel Spaß bei der Lektüre!



Kennzeichnung  
„Gesponsert“

Gesponsert

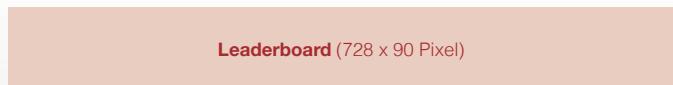
Interview mit Lisa Schneider, Chemovator, und  
Dr. Max Siebert, Réplique.IO

**Sponsored Post**

Die Gründung einer Startup ist kein Kinderspiel. Man muss eben jungen Menschen, in der Regel gerade mit dem Leben aufzutun und von einem schicken Café aus arbeiten. Die [vc-magazin.de](#) Ideen für neue Geschäftsmodelle auch in Konkurrenz zu anderen intensiv mit einer bestehenden Materie veröffentlichten Beitrag (Post)



Textanzeige/Text-Grafik-Anzeige (max. 80 Wörter)



Leaderboard (728 x 90 Pixel)

## Online-Vermarkter

Für alle Fragen bezüglich Online-Werbung auf unserer Website wenden Sie sich bitte an unseren Vermarkter:



42medien UG,  
Schulstrasse 8, 69469 Weinheim,  
[www.42medien.de](http://www.42medien.de), [info@42medien.de](mailto:info@42medien.de)  
Tel.: 06201 – 469 43-70, Fax: -72

**Relationship Management:**



Mathias Renz  
T.: +49 (0) 89/2000 339-21  
m.: +49 (0) 176/104 302 76  
renz@vc-magazin.de

**Marketing / Sales:**



Julia Karte  
T.: +49 (0) 89/2000 339-22  
m.: +49 (0) 0176/104 302 78  
karte@vc-magazin.de

**Redaktion:**



Janine Heidenfelder  
T.: +49 (0) 89/2000 339-20  
m.: +49 (0) 176/104 302 75  
heidenfelder@vc-magazin.de

**Plattform Life Sciences:**



Karin Hofelich  
T.: +49 (0) 89/2000 339-54  
hofelich@vc-magazin.de

**Anschrift**

brutkasten GmbH  
c/o GoingPublic Media AG  
Hofmannstraße 7a  
81379 München  
Tel. +49 (0) 89/2000 339-0  
Fax: +49 (0) 89/2000 339-39  
info@vc-magazin.de  
www.vc-magazin.de

**Geschäfts-/Zahlungsbedingungen**

Für die Abwicklung von Aufträgen gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der brutkasten GmbH. Zahlung innerhalb von 14 Tagen ab Rechnungsdatum netto. Bei Zahlung innerhalb von 8 Tagen 2% Skonto.